

Luzern, 5. September 2019

Prorektorat Lehre und Internationale Beziehungen  
Zentrum Lehre  
Dr. phil. Bernhard Lange

## Verhandlung: Die Praxis mit Methode

|                                |  |
|--------------------------------|--|
| <b>Dozierende:</b>             | Florian Lisken   |
| <b>Datum / Raum:</b>           | 24. April 2020, 9:15 – 17 Uhr, Unilu Raumangabe folgt  |
| <b>Sprache:</b>                | deutsch  |
| <b>Kontakt:</b>                | Florian.Lisken@gmx.de  |
| <b>Anmeldung:</b>              | über die Website <a href="http://www.unilu.ch/hochschuldidaktik">www.unilu.ch/hochschuldidaktik</a><br>Anmeldeschluss: 10. April 2020, maximale Teilnehmerzahl: 10<br>Teilnehmende am Basiskurs Hochschuldidaktik erhalten bei Überbelegung Vorrang.   |
| <b>Ziele, Inhalt, Methode:</b> | <p>Verhandeln ist Kommunikation. Ob es um große Konflikte oder kleine Unstimmigkeiten geht – wir verhandeln jeden Tag.</p> <p>Dafür gute Techniken zu kennen, hilft in Lehre, Lernen und vielen beruflichen Situationen. Menschenkenntnis, Kreativität, Strategie und Taktik sind gefragt. Sie lernen in diesem Training ein Handwerkszeug auf mehreren Ebenen:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Die Harvard-Methode ist die bewährteste und beste Technik für geschäftliche, politische oder private Verhandlungen. Sie ermöglicht einen Wechsel aus der Position der Gegner in eine Position von Verhandlungspartnern. Mit der Methode erarbeiten Sie sich neue Optionen, mit denen Sie mehr verwirklichen können, als Sie zuerst dachten.</li> <li>2. Tricks und Bluffs zu erkennen ist wichtig, denn sie können eine Verhandlung verzerren. Sie lernen, sich nicht verwirren zu lassen und dem Verhandlungspartner klar zu machen, dass ein faires Vorgehen zu einem besseren Ergebnis führt.</li> <li>3. Sichtweisen wechseln zu können ist eine Grundlage für den Erfolg einer Verhandlung. Sie lernen die Seite zu wechseln, um Ihr Vorgehen besser planen zu können.</li> <li>4. Persönlichen Schwachpunkte lassen uns trotz aller Technik immer wieder ähnliche Fehler machen. Sie lernen, sich gut vorzubereiten, bevor Sie in die Falle tappen.</li> </ol> |
| <b>Modul:</b>                  | Wahlpflichtmodul 2: Weiterführende Kompetenzen   |
| <b>Anmerkung:</b>              | Dieser Kurs ist für Lehrende der Universität Luzern kostenfrei. Externe zahlen CHF 150.<br>0.5 ECTS  |